



YUZU
C O R P

A propos de Yuzu Corp



Yuzu Corp, est un spécialiste Hubspot centré sur l'optimisation du parcours utilisateur ... de la génération de lead à la facturation.

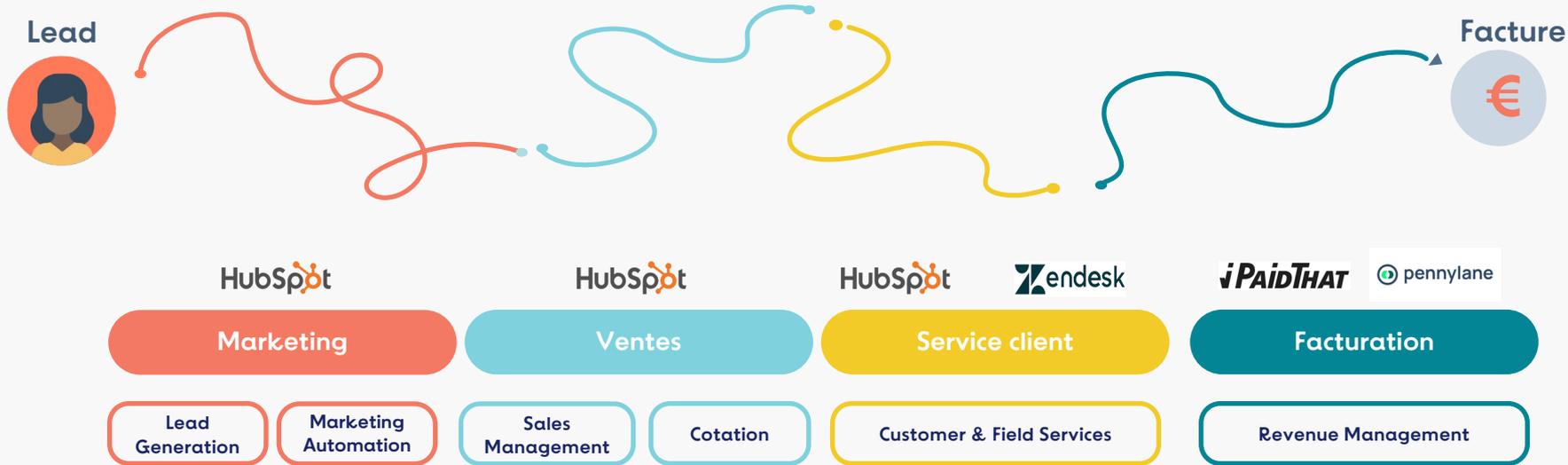
Nous accompagnons les entreprises à tirer le meilleur parti des technologies Hubspot pour offrir à leur client une expérience unique, et sans couture à chaque étape du parcours.



Notre positionnement : Lead to Cash

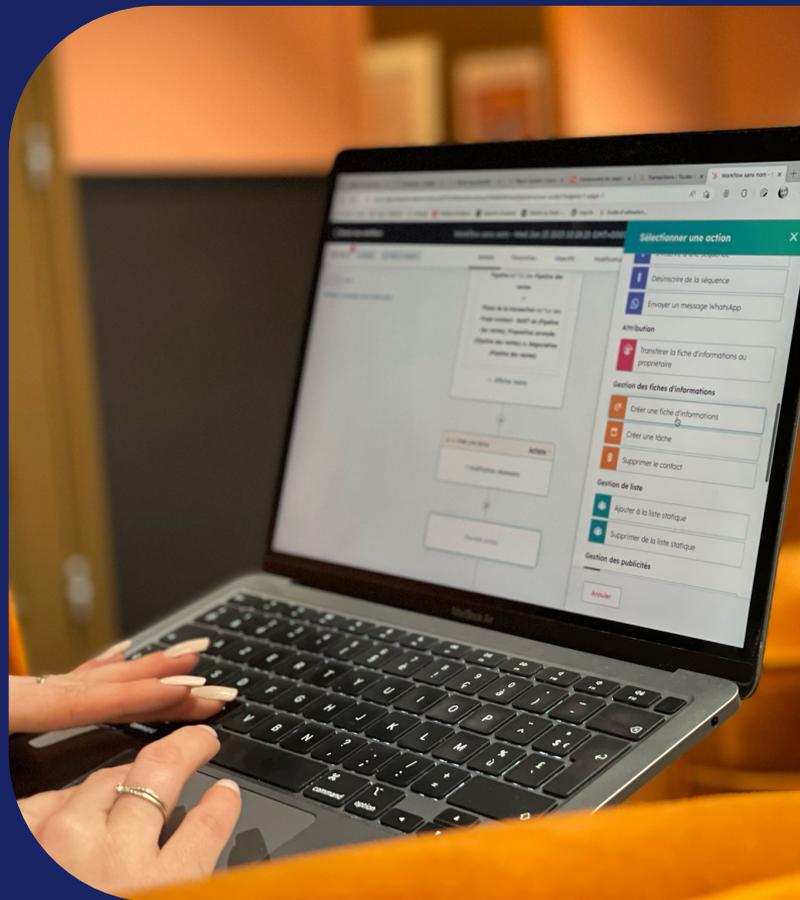


Nous accompagnons les entreprises à la mise en place d'un parcours « bout en bout », qui commence à la génération de lead et se termine à la facturation. Nous abordons chaque étape sous l'angle process, méthodes et outils.





Hubspot Formation



Formation Hubspot



Vous venez de faire l'acquisition d'un Hub Sales ou Marketing Pro ? Nos Sales Ops vous proposent un onboarding pratique et directement actionnable pour vous faciliter la prise en main de votre nouvelle machine de vente. Au programme, 2h de formations 100% opérationnel et l'accès à une multitude de contenus pour opérer dans votre Hub !



Sales Hub™

Boostez votre efficacité commerciale !

Prenez en main votre **nouvelle machine de vente** de la meilleure des façons : Prévission, Prospection, Playlists Coachings, Séquences, Guide Conversationnel, ChatSpot... n'auront plus aucun secret pour vous et votre équipe.



Marketing Hub™

Déployez votre stratégie de Lead Gen !

Le Hub Marketing ou la Rolls Royce des solutions de Lead Generation. Véritable **pionnier dans ce domaine**, prenez en main tous les aspects de votre Hub Marketing. Landing Pages, Marketing Automation, Gestion des réseaux sociaux, Pilotage des KPI's, IA bref un **condensé d'innovation pour une lead gen performante !**



Admin Hubspot

Gagnez en autonomie

Piloter sa machine de vente et **être capable de monitorer** celle-ci et la **faire évoluer** n'est pas chose simple ! Entre la gestion de la qualité de la donnée et les interconnexions il faut être agile. Nous vous proposons une formation autour de la gestion de votre machine de vente.



Contenus des formations



Sales Hub™

- Configuration des profils utilisateurs
- Configuration de l'extension Hubspot Sales
- Configuration de l'application Mobile
- Fonctionnement des fiches d'informations
- Utiliser les fonctionnalités d'appels et de réunion
- Utiliser les modèles et bloc de texte
- Créer des tâches et des notes
- Fonctionnement des documents
- Fonctionnement des séquences
- Découverte du module de prospection
- Découverte du module de transaction
- Découverte des dashboards
- Création d'un devis sur Hubspot
- Utilisez l'assistant IA
- Tips & Hacks divers



Marketing Hub™

- Configuration des profils utilisateurs
- Fonctionnement des fiches d'informations
- Créer des mails marketing
- Créer des landing pages
- Créer des formulaires
- Fonctionnement des connecteurs avec les gestionnaires de publicités
- Fonctionnement des connecteurs avec les réseaux sociaux
- Fonctionnement du chat
- Créer des listes
- Fonctionnement des campagnes marketing
- Découverte des dashboards
- Utilisez l'assistant IA
- Tips & Hacks divers



Admin Hubspot

- Qu'est-ce qu'un CRM ?
- Fonctionnement de la base de données
- Configuration générale du CRM
- Connecter son site internet et outil tiers (marketplace)
- Configurer les différents objets
- Configurer les appels et réunion (Sales)
- Créer des propriétés
- Connexion du domaine (Marketing)
- Créer un workflow
- Créer des dashboards et rapports
- Configurer les connecteurs marketing : Gestionnaire de publicité / Réseaux sociaux (Marketing)
- Configurer les pages de réunion (Sales)
- Importer une base de données : Les Pré-requis
- Assistance Hubspot – Comment obtenir de l'aide ?
- Découvrir l'académie Hubspot



Formations exclusivement dispensées pour des entreprises évoluant en BtoB et ayant contractualisées pour des packages Hubspot Pro (hors licence « Core », avec un maximum de 4 participants par sessions de formations.



La communauté Lead To Cash



Plus qu'une simple formation, nous vous proposons d'intégrer une communauté et de maintenir vos connaissances et compétences continuellement à jour, grâce à la communauté **Lead To Cash** !



Newsletter

Toutes les deux semaines, comme plus de **800 personnes**, recevez notre newsletter. Nous décryptons pour vous les dernières innovations des Hubs Marketing et Sales !



Tutoriels Vidéo

Vous ne savez plus comment utiliser une fonctionnalité en particulier ? Ou, une nouvelle fonctionnalité arrive dans votre Hub Marketing ou Vente ? **Visionnez nos tutoriels** et **posez vos questions directement** dans notre plateforme de e-learning !



Slack

Besoin d'échanger sur un sujet en particulier ? De recueillir les avis de personnes utilisant Hubspot comme vous ? Ou tout simplement Networker ? Accédez à partir de Q3 dans notre Slack 100% **nos experts répondront** à toutes **vos questions** !

Faites comme eux...



Rejoignez **Lead To Cash** !



Nos packs de formations



Pack Starter

- Accès à **l'une de nos 3 formations** (Sales Hub, Marketing Hub ou Formation Ops)
- 2H de formations, jusqu'à 4 personnes par sessions.
- Accès à **la communauté** Lead To Cash



400€ H.T

Pack Pro

- Accès à **deux de nos 3 formations** (Sales Hub, Marketing Hub ou Formation Ops)
- 4H de formations, jusqu'à 4 personnes par sessions.
- Accès à **la communauté** Lead To Cash



600€ H.T

Pack Enterprise

- Accès à **l'ensemble de nos 3 formations** (Sales Hub, Marketing Hub ou Formation Ops)
- 6H de formations, jusqu'à 4 personnes par sessions.
- Accès à **la communauté** Lead To Cash



700€ H.T

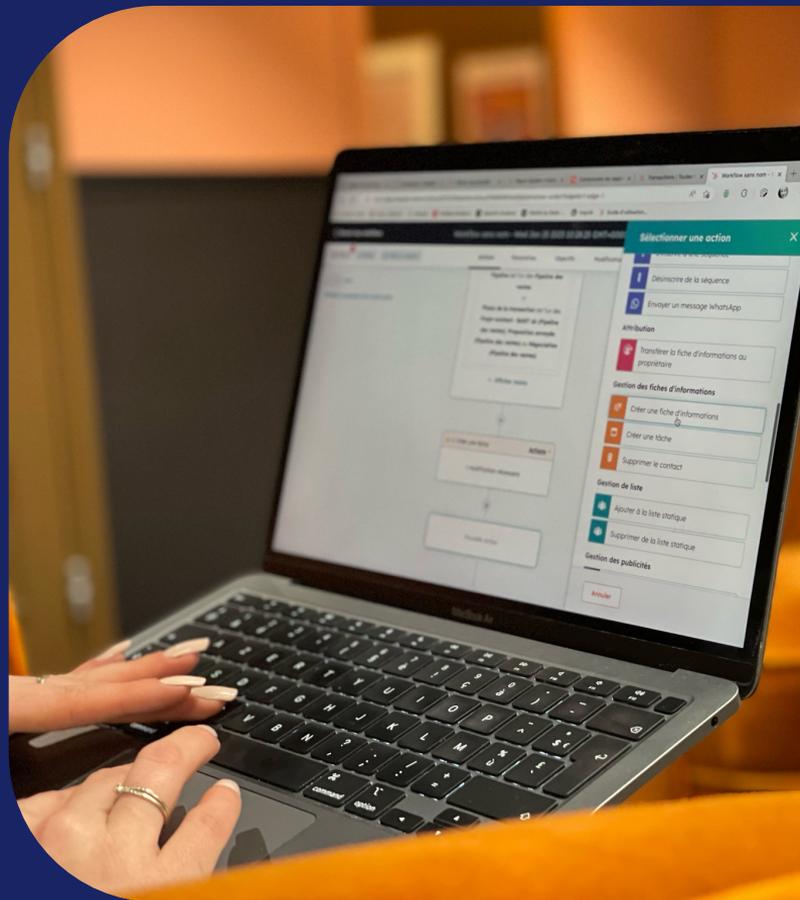


Besoin d'un conseil concernant nos packs ? Contactez-nous directement : [Yuzu Corp – Onboarding Hubspot](#)





Hubspot Configuration



Besoin de plus qu'une formation ?



HubSpot

Faire le choix d'Hubspot, c'est le choix **d'une machine de vente scalable et complète**. Néanmoins, il est important de bien **paramétrer celle-ci** pour être en capacité d'en tirer tout **le potentiel et le R.O.I escompté**.

C'est la raison pour laquelle, nous vous proposons de vous accompagner dans la formation **ET** la configuration de votre machine ! Notre objectif est simple : vous permettre d'**apprécier** et d'**exploiter** le plus rapidement possible votre machine **dans les meilleures conditions**.



Notre approche de la configuration



« Implémenter un nouvel outil n'est jamais chose évidente. Nombreuses sont les fonctionnalités et interconnexions possibles, nécessitant **des connaissances** techniques et métier. **Gagnez du temps** en nous confiant votre configuration et **laissez-vous porter** par notre **méthodologie de projet** » *Amandine Michon, Responsable Sales Ops Center – Yuzu Corp*



Support de cadrage

Une machine de vente **est unique**, elle doit **ressembler à votre entreprise** et surtout s'appuyer sur vos processus. Grâce à notre méthodologie, nous allons vous accompagner à **centraliser vos méthodes et processus** afin de construire une machine de vente qui vous ressemble !



Instances d'échanges

Une configuration n'est fiable que si toutes les parties prenantes sont **parfaitement alignées** sur les objectifs et les étapes à matérialiser. Nous vous proposons plusieurs instances d'échanges tout au long de la configuration pour **valider et suivre l'évolution de votre machine de vente**.



Suivi dans le temps

Vous avez besoin d'une assistance post-configuration ? De migrer de la donnée ou interconnecter un nouvel outil ? **Profitez de notre expertise** et nos packs de tickets supports technique pour vous accompagner.

[Contactez-nous](#)



Exemple d'un déroulé de configuration



Sales Hub™

- Kick Off
- Workbook : A remplir par le client.
- Instance d'échange : Validation et challenge du workbook
- Configuration générale du CRM**
- Paramètre par défaut du compte
- Intégration
- Objets
- Propriétés
- Domaine
- Etc
- Configuration du Sales Hub**
- Prospection
- Funnel de transaction
- Prévission des ventes
- Lignes de produit
- Devis
- etc
- Formations aux utilisateurs (si inclus dans la prestation)**
- Offboarding



Marketing Hub™

- Kick Off
- Workbook : A remplir par le client.
- Instance d'échange : Validation et challenge du workbook
- Configuration générale du CRM**
- Paramètre par défaut du compte
- Intégration
- Objets
- Propriétés
- Domaine
- etc
- Configuration du Marketing Hub**
- Gestionnaire de publicité
- Réseaux sociaux
- Listes
- Formulaires
- Workflows de nurturing
- Etc
- Formations aux utilisateurs (si inclus dans la prestation)**
- Offboarding

Configuration semi-personnalisée de votre CRM sur la base d'un Workbook regroupant les thématiques et sujets récurrents abordés dans nos configurations customs. Configuration exclusivement dispensée pour des entreprises évoluant en BtoB et ayant contractualisées pour des packages Hubspot Pro.



La communauté Lead To Cash



Plus qu'une simple formation, nous vous proposons d'intégrer une communauté et de maintenir vos connaissances et compétences continuellement à jour, grâce à la communauté **Lead To Cash** !



Newsletter

Toutes les deux semaines, comme plus de **800 personnes**, recevez notre newsletter. Nous décryptons pour vous les dernières innovations des Hubs Marketing et Sales !



Tutoriels Vidéo

Vous ne savez plus comment utiliser une fonctionnalité en particulier ? Ou, une nouvelle fonctionnalité arrive dans votre Hub Marketing ou Vente ? **Visionnez nos tutoriels** et **posez vos questions directement** dans notre plateforme de e-learning !



Slack

Besoin d'échanger sur un sujet en particulier ? De recueillir les avis de personnes utilisant Hubspot comme vous ? Ou tout simplement Networker ? Accédez à partir de Q3 dans notre Slack 100% **nos experts répondront** à toutes **vos questions** !

Faites comme eux...



Rejoignez **Lead To Cash** !



Nos packs configurations et formations



Pack Starter

- **Configuration** de votre Hub Sales ou Marketing
- Création d'un Workbook
- 3 **instances d'échanges**: Kick Off (30min), Validation du workbook (30min), Offboarding (30min)
- **2H de formations** sur votre Hub Sales ou Marketing, jusqu'à 4 personnes par sessions.
- Accès à **la communauté** Lead To Cash



Sales Hub™



Marketing Hub™

1 000€ H.T

Pack Pro

- **Configuration** de votre Hub Sales et Marketing
- Création d'un Workbook
- 3 **instances d'échanges**: Kick Off (30min), Validation du workbook (30min), Offboarding (30min)
- **4H de formations** sur votre Hub Sales et Marketing, jusqu'à 4 personnes par sessions.
- Accès à **la communauté** Lead To Cash



Sales Hub™



Marketing Hub™

1 500€ H.T

Pack Enterprise

- **Configuration** de votre Hub Sales et Marketing
- Création d'un Workbook
- 3 **instances d'échanges**: Kick Off (30min), Validation du workbook (30min), Offboarding (30min)
- **6H de formations** sur votre Hub Sales et Marketing et Ops, jusqu'à 4 personnes par sessions.
- Accès à **la communauté** Lead To Cash



Sales Hub™



Admin Hubspot



Marketing Hub™

2 000€ H.T



Besoin d'un conseil concernant nos packs ? Contactez-nous directement : [Yuzu Corp – Onboarding Hubspot](#)

